

Gentile Dottore/Dottoressa,

**ASSICURATRICE MILANESE**, compagnia da me rappresentata, si propone come partner in grado di offrire ad Agenti e Clienti ottimi prodotti nei settori **Auto e Rami Elementari** con una particolare vocazione nei settori **Retail e Responsabilità Civile Professionale**.

È proprio quest'ultimo aspetto che mi ha suggerito di scriverLe per presentarLe i notevoli vantaggi che il nostro prodotto, realizzato per tutelare i medici dai rischi connessi all'esercizio della professione, offre.

Tra i principali, ne indico alcuni:

- **Retroattività illimitata**
- **Garanzia postuma illimitata**
- **Tutela giudiziaria massimale illimitata**
- **Conduzione studio / ambulatorio**
- **Formula young**
- **Responsabile struttura complessa e capo dipartimento**

Mi auspico voglia approfondire la conoscenza di questo prodotto nel corso di un nostro prossimo incontro, in occasione del quale sarà mia cura presentarLe tutti gli ulteriori aspetti che in questa lettera non possono essere evidenziati, certo che saprà apprezzare gli ulteriori e innumerevoli vantaggi che il prodotto di Assicuratrice Milanese ha rispetto agli altri presenti sul mercato.

Cordiali saluti,

L'Agente Generale