

San Cesario S/P, 8 Gennaio 2010

Oggetto: Regolamento - "Obiettivo RE"

Egregio Signor Agente,

Ad implementazione della ns ultima comunicazione circa l'iniziativa "Obiettivo RE" Le inviamo il regolamento della stessa:

OBIETTIVO RAMI ELEMENTARI 2010

Nell'ambito delle iniziative volte a professionalizzare la Rete vendita su alcuni prodotti ad alto ritorno provvigionale e ad alto contenuto tecnico normativo, nonché, per altro verso, finalizzate ad una migliore riqualificazione del portafoglio, la Compagnia per il 2010 intende procedere ad un programma incentivante a favore degli Agenti interessati.

Tale programma si incentra, sotto il profilo formativo, in due giornate di studio con costi, anche di trasporto, a carico di Assicuratrice Milanese.

- a) La prima giornata sarà interamente dedicata al prodotto RC Professionale Linea Persona nel quale la Società vanta ormai una posizione di indiscusso rilievo nel contesto nazionale e dispone dei prodotti riconosciuti come benchmark dal mercato. In tale incontro verranno analiticamente illustrati i punti di forza normativi, di flessibilità del prodotto e tariffari delle singole polizze, nonché il sofisticato servizio post vendita.
- b) La seconda giornata di lavoro avrà invece ad oggetto i prodotti Globale Abitazione, Globale Fabbricati, Globale attività ed infortuni.

Le Agenzie interessate dovranno comunicare la disponibilità a partecipare entro e non oltre il prossimo 15/1 per consentire la calendarizzazione degli incontri e la tenuta dei corsi entro il 15/2.

A favore delle sole Agenzie che parteciperanno alla iniziativa formativa è previsto un trattamento incentivante sugli aumenti di produzione in tutti i rami elementari, comprensivi dell'auto rischi diversi, pari al 15% della maggiore produzione realizzata nel corso dell'anno 2010 (premi netti incassati).

Per beneficiare di tale extra provvigione dovranno comunque venire rispettate le seguenti condizioni:

- 1) Mix di portafoglio fra auto e rami elementari al 31/12/2010 non inferiore al 30% ovvero a quello maggiore rilevato al 31/12/2009.
- 2) Impossibilità di cumulo tra l'extra provvigione sopra indicata e ulteriori diversi premi incentivati, con facoltà dell'Agente beneficiario di optare per il sistema premiale maggiormente conveniente.

Resta inoltre inteso che l'extra provvigione per le Agenzie che al 31/12/2009 presentano un mix di portafoglio pari o inferiore al 30% competerà solo sulla parte di portafoglio di nuova produzione in eccesso rispetto alla soglia del 30%. Mentre per gli Agenti che presentino mix di portafoglio al 31/12/2009 superiore al 30% l'extra provvigione competerà per l'aumento di portafoglio superiore alla percentuale di mix rami elementari rilevata al 31/12/2009.

In via eccezionale l'extra provvigione verrà riconosciuta a prescindere dal rapporto tecnico complessivo rami elementari, intendendo la Compagnia compiere un importante atto di fiducia nei confronti della rete Agenziale.

Nella consapevolezza che l'iniziativa, tanto per i profili squisitamente professionali che per quelli economici possa trovare un generale positivo apprezzamento, restiamo in attesa di ricevere nel termine indicato le adesioni.

Con i migliori saluti.

Dott. Daniele Camarda

Dott. Marco Baraldi